Everlog
Editeur de DMS connectés

Catalogue de formations
Everlog - 2021

skilliance group
WE MAKE IT SIMPLE

Version 1.0 du 01/01/2021

Sommaire

Everlog et la formation

P 3 Notre approche de formation

Formations au DMS Dealer Business

P 5 Module Commerce

P 6 Module Magasin

P 7 Module Atelier

P 8 Complément à la formation initiale

P 9 Module Administrateur

p 10 Mise à niveau dans le cadre d'une Migration de Win.Plus vers Dealer Business

P 11 Module Business Intelligence Standard

P 12 Module Business Intelligence Expert

Formations aux logiciels comptables et financiers Sage

P 14 Sage Comptabilité 100c Essential

P 15 Sage Comptabilité 100c Standard ou Premium

P 16 Mise à niveau dans le cadre d'une migration de la comptabilité Sage i7 vers 100c

P 17 Sage Moyens de paiement 100c

P 18 Sage Immobilisations 100c

P 19 Sage Trésorerie 100c

P 20 Sage BI Reporting

Notre approche de la formation

2018

Date de certification d'Everlog (LRQA Décret Qualité)

+2500 heures

de formations par an

10

Consultants Formateurs au sein de Skilliance

La mission d'Everlog est d'accompagner les professionnels de la distribution de véhicules / matériels dans la maitrise et l'adhésion à leur nouveau DMS, tout en transmettant les process-métiers amenés par le constructeur.
A ce titre, notre méthode de Gestion de Projet et nos Formations permettent à chaque utilisateur de se projeter facilement dans son nouvel outil de travail, par la qualité de l'environnement mis à sa disposition, la clarté de l'enseignement et l'efficacité de l'accompagnement.

Moyens pédagogiques et techniques

Nos formations se déroulent sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins. Pendant la formation, vous travaillez sur les données réelles de votre entreprise, avec vos marques, vos stocks, vos tarifs… Il est ainsi beaucoup plus facile de vous projeter dans l'utilisation et la valeur ajoutée du logiciel.
Sur le plan pédagogique, nos formateurs proposent une expérience de formation qui alterne les présentations du fonctionnement du logiciel (comment faire un OR? Une facture? …), avec des mises en situation et des cas pratiques, qui facilitent l'appropriation et la mémorisation.

Des formateurs professionnels et experts

Nos formateurs sont tous des experts de votre métier. Ils maitrisent et comprennent vos enjeux quotidiens mais aussi stratégiques.
Ils disposent en majorité d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultants-formateurs et sont régulièrement formés et informés des nouveautés et innovations dans votre secteur.

Le suivi de vos formations

Votre parcours de formation obéit à un processus rigoureux qui nous permet d'évaluer votre satisfaction et la bonne acquisition des contenus de formation.
Chaque formation donne lieu à un émargement pour valider la présence de chaque participant.
Des questionnaires d'auto-évaluation des acquis et de satisfaction sont soumis à la fin de chaque formation, et une attestation de formation est envoyée à chaque participant à l'issue du parcours.

Lloyd's Register

Certifié LRQA Décret Qualité

Everlog

Formations
Dealer Business

Version 1.0 du 01/01/2021

Dealer Business – Module Commerce

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser le module de Vente de Véhicules / Matériels dans Dealer Business.
Il sera en mesure de consulter le fichier clients et les stocks, de réaliser une commande de véhicule, une offre, un bon de commande et une facture.

Programme de la formation

1- Gestion du fichier client / prospect
- Présentation de l'environnement client / prospect
- Création d'un nouveau client / prospect

2- Gestion du fichier véhicule
- Présentation de l'environnement véhicule (stock / catalogue)
- Processus de gestion des véhicules (consultation, réservation,…)

3- Gestion du processus de Vente
- Gestion d'une offre, avec reprise et/ou financement
- Gestion d'une commande et suivi de ses statuts
- Gestion des factures

4- Gestion des commandes véhicules
- Présentation de l'environnement des commandes
- Gestion des commandes fournisseur
- Gestion des commandes client

5- Gestion et exploitation de la base clients / prospects à des fins commerciales
- Enrichissement de la base grâce aux imports massifs
- Présentation du ciblage
- Présentation de l'envoi de sms

Infos pratiques

Durée : 6h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 1200 € HT sur site
- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant dans le service commercial.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires. Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

★★★ **99%**
taux de satisfaction

Dealer Business – Module Magasin

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser les fonctionnalités du Module Magasin de Dealer Business. Il sera en mesure de consulter le fichier clients et le stock de pièces, de gérer la vente de pièces ainsi que les commandes fournisseurs.

Programme de la formation

1- Gestion des paramètres
- Présentation de l'environnement de travail

2- Gestion du fichier client
- Présentation de l'environnement client
- Création d'un nouveau client
- Modification d'un client
- Comment éviter de créer des doublons

3- Gestion du fichier pièce
- Présentation de l'environnement pièce
- Processus de gestion des pièces
- Gestion famille / sous-famille
- Calcul des prix de vente et des prix de cession

4- Gestion de la facturation
- Présentation de l'environnement facturation
- Gestion d'un devis/ gestion d'une facture

5- Gestion des commandes
- Présentation de l'environnement des commandes
- Gestion des commandes fournisseur
- Gestion des commandes client

6- Editions du magasin
- Edition du stock à une date donnée

Infos pratiques

Durée : 6h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 1200 € HT sur site
- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant dans le service Magasin et Accessoires.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires. Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

★★★ **97%**
taux de satisfaction

Dealer Business – Module Atelier

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser le module Atelier de Dealer Business. Il sera capable de consulter le fichier clients, de créer un ordre de réparation, et de facturer l'intervention atelier.

Programme de la formation

1- Gestion des paramètres
- Présentation du nouvel environnement de travail

2- Gestion du fichier client
- Création / modification d'un client

3- Gestion du fichier véhicule
- Présentation de l'environnement véhicule
- Processus de gestion des véhicules

4 – Planning atelier
- Paramétrage du planning
- Saisie et gestion des rendez-vous
- Création d'un OR depuis le planning atelier

5 - Gestion des ordres de réparation
- Présentation de l'environnement des OR
- Saisie / Clôture d'un OR
- Utilisation de plusieurs codes internes dans un OR

6 - Gestion de la facturation
- Présentation de l'environnement facturation
- Gestion d'un devis
- Gestion facture / avoirs
- Gestion des modes de règlements en facturation

7 - Gestion des cessions internes
- Préparation véhicules

8 - Editions atelier

Infos pratiques

Durée : 6h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 1200 € HT sur site
- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant dans le service Atelier.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires. Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

★★★ **98%**
taux de satisfaction

Dealer Business – Complément à la formation initiale

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser les fonctionnalités avancées des environnements atelier, magasin, et commerce de Dealer Business.

Programme de la formation

GESTION DE L'ATELIER

1- Gestion des travaux extérieurs
- Intégration dans les Or et contrôle de la facture d'achat

2- Gestion de plusieurs interventions par OR
- Facturation progressive des interventions
- Facturation distincte de chaque intervention par payeur

3 - Gestion des temps barèmes et des garanties

4 - Pointage atelier

5 - Traitement des déchets

6 - Statistiques et éditions

GESTION DU MAGASIN

1- Intégration de tarifs
- Intégration et gestion des tarifs

2- Gestion de l'inventaire
- Gestion de listes, modification des quantités et validation

3- Statistiques et éditions

GESTION COMMERCIALE

1- Gestion du catalogue constructeur

2- Cession / rétrocession de véhicule
- Méthode de calcul du prix de rétrocession
- Processus de cession de véhicule
- Processus de rétrocession de véhicule

3- Statistiques et éditions

Infos pratiques

Durée : 6h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 1200 € HT sur site
- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur intervenant au service magasin, commercial et/ou atelier.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires. Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.
- Avoir suivi la formation initiale dans son service (commerce, magasin ou atelier)

★★★ **100%** taux de satisfaction

Dealer Business – Module Administrateur

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de gérer les paramètres et les droits utilisateurs de Dealer Business.

Programme de la formation

1- Gestion des paramètres

- Présentation de l'environnement d'Administration
- Gestion des paramètres généraux
- Gestion des paramètres clients
- Gestion des paramètres magasins
- Gestion des paramètres véhicules
- Gestion des paramètres atelier
- Gestion des paramètres comptabilité

2 - Gestion des droits

- Présentation de l'environnement des profils utilisateurs
- Création d'un profil
- Modification des droits d'un profil
- Suppression d'un profil

Infos pratiques

Durée : 3h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :

- 600 € HT sur site
- 450 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public

Collaborateur de concession appelé à administrer le logiciel de gestion.

Prérequis

- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires. Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.
- Avoir suivi la formation initiale Dealer Business

★★★ **100%**
taux de satisfaction

Migration de Win vers Dealer Business (Mise à niveau)

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire aura appréhendé les nouveautés de Dealer Business et sera capable d'utiliser la nouvelle version de son logiciel

Programme de la formation

1- Administration de la base de données

- Qualité des données
- Module de dédoublonnage
- Administration des droits utilisateurs
- Nouveau régime TVA et règlement
- Numérotation des factures

2- Magasin

- Gestion des cessions et rétrocessions (clients multi sites, multi sociétés)
- Editions des OR/BL supprimés
- Editions des encours magasin
- Commande client (nouvelles fonctionnalités)
- Autres améliorations

3- Atelier

- Gestion des travaux extérieurs
- Gestion de plusieurs interventions par OR
- Intégration d'un devis dans l'OR
- Attestation de travaux
- Gestion du traitement des déchets

4- Commerce

- Edition des certificats CERFA
- Passage en comptabilité des écritures concernant la TVA/marge (cas par cas)
- Ciblage et envoi de sms
- Personnalisation de documents
- Autres améliorations

Infos pratiques

Durée : 6h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 1200 € HT sur site
- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, et du logiciel Microsoft Teams (à distance).
- Connaissance préalable du DMS Win.plus

★★★ **95%**
taux de satisfaction

Dealer Business – Business Intelligence Standard

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances et compétences nécessaires pour exploiter des tableaux de bord du module Business Intelligence à partir des données métier de l'entreprise.

Programme de la formation

1- Présentation de l'environnement
- Accès à la Business Intelligence depuis le DMS
- Gestion des droits d'accès

2-Actualisation des données
- Actualisation automatique (tâche planifiée)
- Actualisation manuelle

3-Gestion des reportings
- Reportings standards
- Reportings privés
- Reportings partagés

4-Présentation des différents tableaux de bord par départements
- Magasin (pièces & accessoires)
- Atelier
- Commerce (VN/VO)

Infos pratiques

Durée : 3h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 600 € HT sur site
- 450 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession appelés à analyser des indicateurs de performance sur les différents pôles d'activité (Responsable Magasin, Atelier, Ventes, Dirigeant…)

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, du logiciel MyReport Viewer.
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

Dealer Business – Business Intelligence Expert

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser le module BI Expert de Dealer Business. Il sera capable de réaliser ses propres tableaux de bord sous Excel, en exploitant les données du DMS mises à sa disposition.

Programme de la formation

1-Créer des tableaux avec MyReport Builder
- Positionner les champs dans le tableau
- Gérer les éléments de conforts
- Manipuler les indicateurs

2-Utiliser les fonctionnalités basiques de MyReport Builder
- Récupérer le paramétrage d'un report
- Mettre à jour un ou plusieurs reports
- Avoir le détail d'une cellule
- Ajouter des libellés

3-Manipuler les axes
- Gérer les sous totaux
- Mettre en place de drill up / drill down

4-Manipuler les filtres
- Les différents types de filtres et leurs applications
- Les filtres agrégés

5-Créer des champs calculés avec MyReport Builder
- Les champs calculés simples
- Les champs calculés élaborés
- Les champs symboles

6-Mettre en place un graphique
- Automatiser la création d'un graphique
- Modifier le paramétrage des graphiques

7-Créer des listings et cellules paramétrés
- Le paramétrage cellule à cellule
- Mettre à jour plusieurs reports
- Les filtres élaborés sur zone en mode cellule
- Modifier les propriétés des indicateurs
- Créer des opérations sur un indicateur

8-Les fonctionnalités avancées
- Paramétrer le zoom maître/détail
- Mise en œuvre du mode multi-reports

Infos pratiques

Durée : 3 journées de 6h (18h)

Format : à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 2 700 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant dans le service Atelier.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams

Everlog

Formations Sage

Sage – Comptabilité 100c Essential

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances et compétences nécessaires pour réaliser la comptabilité générale d'une entreprise dans le logiciel Sage Comptabilité 100c Essential.

Programme de la formation

1-Structure de base
- Plan comptable
- Création des comptes, des codes journaux et des taux de taxe

2-Saisie d'écritures comptables
- Personnalisation de la saisie
- Saisie d'écritures
- Multi-échéances
- Création d'un compte en saisie
- Particularité de la trésorerie

3-Modèles de saisie
- Création d'un modèle de saisie
- Appel d'un modèle de saisie

4-Rapprochement bancaire manuel
- Rapprochement manuel et suppression d'un rapprochement
- Saisie d'un solde provisoire

5-Gestion des Tiers
- Rappels / relevés

6-Impressions courantes
- Grand-livre, balance, journaux
- Bilan
- Impressions différées
- Le fichier param.bcr

7-Gestion des différents modes de paiement

8 - Paramétrage Société
- Entité de la société
- Paramètres généraux
- Gestion des colonages

Infos pratiques

Durée : 6h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 1 200 € HT sur site
- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

★★★ **98%** taux de satisfaction

Sage – Comptabilité 100c Standard / Premium

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances et compétences nécessaires pour réaliser la comptabilité générale d'une entreprise dans le logiciel Sage Comptabilité 100c Standard ou Premium.

Programme de la formation

1-Structure de base
- Plan comptable
- Création des comptes, des codes journaux et des taux de taxe

2-Saisie d'écritures comptables
- Personnalisation de la saisie
- Saisie d'écritures
- Multi-échéances
- Création d'un compte en saisie
- Particularité de la trésorerie

3-Modèles de saisie
- Création d'un modèle de saisie
- Appel d'un modèle de saisie

4-Rapprochement bancaire manuel
- Rapprochement manuel et suppression d'un rapprochement
- Saisie d'un solde provisoire

5-L'interrogation et le lettrage
- Appel d'un compte
- Interrogation Tiers
- Lettrage et pré lettrage manuels
- Lettrage automatique

6-Gestion des Tiers
- Rappels / relevés
- Frais d'impayés
- Pénalités de retard
- Règlement tiers
- Statistiques tiers

7-Impressions courantes
- Grand-livre, balance, journaux
- Bilan
- Impressions différées
- Le fichier param.bcr

8-La comptabilité analytique
- Plan analytique avec assistant
- Modèles de grille
- Saisie, utilisation des modèles de saisie analytique
- Impressions analytiques
- Utilisation du caractère joker « * »

9-Gestion des différents modes de paiement

10 - Paramétrage Société
- Entité de la société
- Paramètres généraux
- Gestion des colonages

Infos pratiques

Durée : 12h

Formats : Formation in situ (dans vos locaux) ou à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 2 400 € HT sur site
- 1 800 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

★★★ **98%** taux de satisfaction

Sage – Migration i7 vers 100c

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances des nouvelles fonctionnalités pour réaliser la comptabilité générale d'une entreprise dans le logiciel Sage Comptabilité 100c.

Programme de la formation

1- Conformité avec les règlementations en vigueur

Loi dite « Antifraude à la TVA » (LAF)
- Attestation de conformité
- Inaltérabilité des enregistrements validés
- Journal des évènements légaux
- Signature des archives fiscales

Règlement Général sur la Protection des Données personnelles - RGPD
- Renforcement de la sécurité
- Option d'exclusion de tiers pour des Traitements à des fins marketing
- Fonction d'effacement de données personnelles sur les tiers

Obligations légales et fiscales – DGFIP
- Contrôle des exercices clôturés
- Sauvegarde Fiscale
- Import/Export des écritures au format FEC

2- Opérations bancaires

- Saisie : Comptabilisation partielle & Affichage solde intermédiaire
- Gestion des extraits bancaires et des extraits vides en rapprochement
- Gestion des extraits Camt053
- Optimisation du rapprochement bancaire
- Actualisation rapprochement bancaire manuel

3- Améliorations comptables

- Régularisation charges/produits
- Grand livre analytique personnalisé
- Lettrage en saisie
- Echéancier et balance analytique personnalisables
- Recherche de mots dans les écritures

4- Autres nouveautés de la Gamme

- IntuiSage et Aide en ligne
- Office 365
- Sage BI Reporting (version freemium)

Infos pratiques

Durée : 3h

Formats : Formation à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 450 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

★★★ **98%**
taux de satisfaction

Sage – Moyens de paiement 100c

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en mesure de régler ses fournisseurs et traiter les règlements de ses clients avec le logiciel Sage 100c Moyens de paiement.

Programme de la formation

1- Présentation générale des Moyens de Paiements

2- Les paramètres essentiels

3- Les intégrations des extraits des comptes bancaires

4- Les encaissements des différents modes de paiement

5- Les décaissements des différents modes de paiement

6- La mise à jour comptable

7- L'interrogation des tiers

8- L'historique des remises

Infos pratiques

Durée : 3h

Format : à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 450 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

Sage – Immobilisations 100c

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en mesure de gérer les différentes immobilisations de la gestion comptable d'une entreprise avec le logiciel Sage 100c Immobilisations.

Programme de la formation

Présentation
- Présentation générale des immobilisations

Paramètres Société
- Paramètres des données de structure
- Paramètres Fiscaux
- Paramètres des Immobilisations
- Paramètres de Comptabilisation

Structure de base
- Création et gestion des familles d'immobilisations
- Création et gestion des fiches
- d' immobilisations
- Lieux de biens

Traitements
- Calcul des amortissements et dotations
- Création automatique des fiches de biens
- Virement de poste à poste
- Fractionnement d'une immobilisation
- Sortie d'une immobilisation
- Réévaluation d'une immobilisation
- Révision d'un plan d'amortissement

Editions
- Editions standards du logiciel Immobilisations 100c

Infos pratiques

Durée : 3h

Format : à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 450 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

★★★ **100%** taux de satisfaction

Sage – Trésorerie 100c

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en mesure de gérer sa trésorerie avec le logiciel Sage 100c Trésorerie. Il pourra suivre ses comptes comptables et bancaires en réalisant des projections à plus ou moins longs termes.

Programme de la formation

Présentation
- Présentation générale de la Trésorerie

Paramètres Société
- Paramètres société
- Paramètres des données de structure
- Configuration des traitements

Structure de base
- Paramétrage des banques et comptes
- Paramétrage des fusions de comptes
- Paramétrage des codes journaux

Traitements
- Aide à la gestion quotidienne
- Synthèse du jour
- Situation de trésorerie
- Situation nette de trésorerie
- Tableaux de bord consolidés
- Gestion des extraits bancaire
- Création et gestion des prévisions
- Pointer les prévisions
- Tickets d'agios

Editions
- Editions standards du Logiciel Trésorerie 100c

Infos pratiques

Durée : 6h

Format : à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :
- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public
Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Prérequis
- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

Sage – Business Intelligence (BI) reporting

Objectifs de la formation

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances des fonctionnalités pour utiliser Sage BI REPORTING.

Programme de la formation

1- Présentation de Sage BI Reporting

- Présentation du produit via les états fournis par Sage

2- Découvrir Sage BI Reporting

CONCEVOIR

- Assistant Cellule
- Assistant Liste
- Assistant Cube
- Assistant Filtre

ANALYSER

- Audit XL
- Détail
- Gérer les Favoris
- Favoris

VISUALISER

- Jauges
- Graphiques

ACCELERER

- Collage Formule
- Ventilation
- Sommaire
- Fonctions Personnalisées

3- Créer des tableaux avec Sage BI Reporting

- Application des Filtres et Gestion de la relation
- Restitution des données
- Création d'Axes calculés, de Montants conditionnels
- Mise en forme conditionnelle des tableaux
- Options

Infos pratiques

Durée : 6h

Format : à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Tarif catalogue :

- 900 € HT à distance

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

Modalités

Public

Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité, et amené à mettre en place des indicateurs de performance.

Prérequis

- Utilisation courante de l'outil informatique.
- Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires
- Logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance

Everlog
Editeur de DMS connectés

Everlog
87 rue du Moulineau – BP 60025
33326 EYSINES Cedex

05 56 16 10 46

skilliance group
WE MAKE IT SIMPLE

Version 1.0 du 01/01/2021