

CATALOGUE DE FORMATIONS Everlog - 2024



Version 1 du 09/01/2024

SOMMAIRE

FORMATIONS DEALER BUSINESS

[Module Commerce](#)

[Module Magasin](#)

[Module Atelier](#)

[Complément à la formation initiale](#)

[Module Administrateur](#)

[Module Business Intelligence Standard](#)

[Module Business Intelligence Expert](#)

FORMATIONS SAGE

[Sage Comptabilité 100c Essential](#)

[Sage Comptabilité 100c Standard ou Premium](#)

[Sage Moyens de Paiement 100c](#)

[Sage Immobilisations 100c](#)

[Sage Trésorerie 100c](#)

[Sage BI Reporting](#)

FORMATIONS DEALER BUSINESS

PROGRAMME DE FORMATION

Dealer Business > Module Commerce

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant dans le service commercial.

Modalités de formation :

Aucun prérequis.

Durée: 6h

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 1 200 € HT sur site OU 900 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser le module de Vente de Véhicules / Matériels dans Dealer Business. Il sera en mesure de consulter le fichier clients et les stocks, de réaliser une commande de véhicule, une offre, un bon de commande et une facture.

PROGRAMME DE FORMATION

1- Gestion du fichier client / prospect

- Présentation de l'environnement client / prospect
- Création d'un nouveau client / prospect

2- Gestion du fichier véhicule

- Présentation de l'environnement véhicule (stock / catalogue)
- Processus de gestion des véhicules (consultation, réservation,...)

3- Gestion du processus de Vente

- Gestion d'une offre, avec reprise et/ou financement
- Gestion d'une commande et suivi de ses statuts
- Gestion des factures

4- Gestion des commandes véhicules

- Présentation de l'environnement des commandes
- Gestion des commandes fournisseur
- Gestion des commandes client

5- Gestion et exploitation de la base clients / prospects à des fins commerciales

- Enrichissement de la base grâce aux imports massifs
- Présentation du ciblage
- Présentation de l'envoi de sms



05 56 16 10 46

PROGRAMME DE FORMATION

Dealer Business > Module Magasin

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant dans le service Magasin et Accessoires.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 6h

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 1 200 € HT sur site OU 900 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger
Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.
Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser les fonctionnalités du Module Magasin de Dealer Business. Il sera en mesure de consulter le fichier clients et le stock de pièces, de gérer la vente de pièces ainsi que les commandes fournisseurs.

PROGRAMME DE FORMATION

1- Gestion des paramètres

- Présentation de l'environnement de travail

2- Gestion du fichier client

- Présentation de l'environnement client
- Création d'un nouveau client
- Modification d'un client
- Comment éviter de créer des doublons

3- Gestion du fichier pièce

- Présentation de l'environnement pièce
- Processus de gestion des pièces
- Gestion famille / sous-famille
- Calcul des prix de vente et des prix de cession

4- Gestion de la facturation

- Présentation de l'environnement facturation
- Gestion d'un devis/ gestion d'une facture

5- Gestion des commandes

- Présentation de l'environnement des commandes
- Gestion des commandes fournisseur
- Gestion des commandes client

6- Editions du magasin

- Edition du stock à une date donnée



05 56 16 10 46

PROGRAMME DE FORMATION

Dealer Business > Module Atelier

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant dans le service Atelier.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 6h

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 1 200 € HT sur site OU 900 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger
Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.
Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser le module Atelier de Dealer Business. Il sera capable de consulter le fichier clients, de créer un ordre de réparation, et de facturer l'intervention atelier.

PROGRAMME DE FORMATION

1- Gestion des paramètres

- Présentation du nouvel environnement de travail

2- Gestion du fichier client

- Création / modification d'un client

3- Gestion du fichier véhicule

- Présentation de l'environnement véhicule
- Processus de gestion des véhicules

4 – Planning atelier

- Paramétrage du planning
- Saisie et gestion des rendez-vous
- Création d'un OR depuis le planning atelier

5 - Gestion des ordres de réparation

- Présentation de l'environnement des OR
- Saisie / Clôture d'un OR
- Utilisation de plusieurs codes internes dans un OR

6 - Gestion de la facturation

- Présentation de l'environnement facturation
- Gestion d'un devis
- Gestion facture / avoirs
- Gestion des modes de règlements en facturation

7 - Gestion des cessions internes

- Préparation véhicules

8 - Editions atelier



05 56 16 10 46

PROGRAMME DE FORMATION

Dealer Business

> Complément à la formation initiale

MODALITÉS

Public :

Collaborateur intervenant au service magasin, commercial et/ou atelier.

Pré-requis

Avoir suivi la formation initiale dans son service (commerce, magasin ou atelier)

Modalités de formation

Durée: 6h

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 1 200 € HT sur site OU 900 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieure en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser les fonctionnalités avancées des environnements atelier, magasin, et commerce de Dealer Business.

PROGRAMME DE FORMATION

Gestion de l'atelier

1- Gestion des travaux extérieurs

Intégration dans les Or et contrôle de la facture d'achat

2- Gestion de plusieurs interventions par OR

Facturation progressive des interventions

Facturation distincte de chaque intervention par payeur

3 - Gestion des temps barèmes et des garanties

4 - Pointage atelier

5 - Traitement des déchets

6 - Statistiques et éditions

Gestion du magasin

1- Intégration de tarifs

Intégration et gestion des tarifs

2- Gestion de l'inventaire

Gestion de listes, modification des quantités et validation

3- Statistiques et éditions

Gestion commerciale (véhicule/matériel)

1- Gestion du catalogue constructeur

2- Cession / rétrocession de véhicule

Méthode de calcul du prix de rétrocession

Processus de cession de véhicule

Processus de rétrocession de véhicule

3- Statistiques et éditions



05 56 16 10 46

PROGRAMME DE FORMATION

Dealer Business > Module Administrateur

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession appelé à administrer le logiciel de gestion.

Pré-requis

Avoir suivi la formation initiale Dealer Business

Modalités de formation

Durée: 3h

Horaires : 9h – 12h ou 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 600 € HT sur site OU 450 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de gérer les paramètres et les droits utilisateurs de Dealer Business.

PROGRAMME DE FORMATION

1- Gestion des paramètres

- Présentation de l'environnement d'Administration
- Gestion des paramètres généraux
- Gestion des paramètres clients
- Gestion des paramètres magasins
- Gestion des paramètres véhicules
- Gestion des paramètres atelier
- Gestion des paramètres comptabilité

2 - Gestion des droits

- Présentation de l'environnement des profils utilisateurs
- Création d'un profil
- Modification des droits d'un profil
- Suppression d'un profil



05 56 16 10 46

PROGRAMME DE FORMATION

Dealer Business

> Module Business Intelligence

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession appelés à analyser des indicateurs de performance sur les différents pôles d'activité (Responsable Magasin, Atelier, Ventes, Dirigeant...)

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 3h

Horaires : 9h – 12h ou 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 600 € HT sur site OU 450 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau et du logiciel MyReport Viewer pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances et compétences nécessaires pour exploiter des tableaux de bord du module Business Intelligence à partir des données métier de l'entreprise.

PROGRAMME DE FORMATION

Présentation de l'environnement

- Accès à la Business Intelligence depuis le DMS
- Gestion des droits d'accès

Actualisation des données

- Actualisation automatique (tâche planifiée)
- Actualisation manuelle

Gestion des reportings

- Reportings standards
- Reportings privés
- Reportings partagés

Présentation des différents tableaux de bord par départements

- Magasin (pièces & accessoires)
- Atelier
- Commerce (VN/VO)



05 56 16 10 46

PROGRAMME DE FORMATION

Dealer Business > Module BI Expert

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession appelés à analyser des indicateurs de performance sur les différents pôles d'activité.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée : 2 journées de 6h (12 h)

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Formats : sur site dans vos locaux OU à distance

Participants : 8 au maximum

Tarif catalogue : 2400 € HT sur site OU 1800 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, du logiciel Microsoft Teams et du logiciel MyReport Builder

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation. La formation se déroule sur votre logiciel de gestion, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger
Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur
Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable d'utiliser le module BI Expert de Dealer Business. Il sera capable de réaliser ses propres tableaux de bord sous excel, en exploitant les données du DMS mises à sa disposition.

PROGRAMME DE FORMATION

Créer des tableaux avec MyReport Builder

- Positionner les champs dans le tableau
- Gérer les éléments de confort
- Manipuler les indicateurs

Utiliser les fonctionnalités basiques de MyReport Builder

- Récupérer le paramétrage d'un report
- Mettre à jour un ou plusieurs reports
- Avoir le détail d'une cellule
- Ajouter des libellés

Manipuler les axes

- Gérer les sous totaux
- Mettre en place de drill up / drill down

Manipuler les filtres

- Les différents types de filtres et leurs applications
- Les filtres agrégés

Créer des champs calculés avec MyReport Builder

- Les champs calculés simples
- Les champs calculés élaborés
- Les champs symboles

Mettre en place un graphique

- Automatiser la création d'un graphique
- Modifier le paramétrage des graphiques

Créer des listings et cellules paramétrés

- Le paramétrage cellule à cellule
- Mettre à jour plusieurs reports
- Les filtres élaborés sur zone en mode cellule
- Modifier les propriétés des indicateurs
- Créer des opérations sur un indicateur

Les fonctionnalités avancées

- Paramétrer le zoom maître/détail
- Mise en œuvre du mode multi-reports



05 56 16 10 46

FORMATIONS SAGE

PROGRAMME DE FORMATION

Sage

> Comptabilité 100c Essential

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 6h

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 1 200 € HT sur site OU 900 € HT à distance

Équipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre comptabilité Sage, paramétrée par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances et compétences nécessaires pour réaliser la comptabilité générale d'une entreprise dans le logiciel Sage Comptabilité 100c Essential

PROGRAMME DE FORMATION

Structure de base

- Plan comptable
- Création des comptes, des codes journaux et des taux de taxe

Saisie d'écritures comptables

- Personnalisation de la saisie
- Saisie d'écritures
- Multi-échéances
- Création d'un compte en saisie
- Particularité de la trésorerie

Modèles de saisie

- Création d'un modèle de saisie
- Appel d'un modèle de saisie

Rapprochement bancaire manuel

- Rapprochement manuel et suppression d'un rapprochement
- Saisie d'un solde provisoire

Interrogation et lettrage

- Appel d'un compte
- Interrogation tiers
- Lettrage et pré-lettrage manuels
- Lettrage automatique

Gestion des Tiers

- Rappels / relevés

Impressions courantes

- Grand-livre, balance, journaux
- Bilan
- Impressions différées
- Le fichier param.bcr

Gestion des différents modes de paiement

Paramétrage Société

- Entité de la société
- Paramètres généraux
- Gestion des colonages



05 56 16 10 46



Centre
Editeur Métier

Everlog est certifié
CEMS par Sage

PROGRAMME DE FORMATION

Sage

> Comptabilité 100c Standard ou Premium

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 12h

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Formats: sur site dans vos locaux OU à distance

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 2400 € HT sur site OU 1800 € HT à distance

Equipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, logiciel Microsoft Teams pour les formations à distance.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre comptabilité Sage, paramétrée par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances et compétences nécessaires pour réaliser la comptabilité générale d'une entreprise dans le logiciel Sage Comptabilité 100c Standard ou Premium.

PROGRAMME DE FORMATION

La structure de base

- Plan comptable
- Création des comptes, des codes journaux et des taux de taxe

La saisie d'écritures comptables

- Personnalisation de la saisie
- Saisie d'écritures
- Multi-échéances
- Création d'un compte en saisie
- Particularité de la trésorerie

Les modèles de saisie

- Création d'un modèle de saisie
- Appel d'un modèle de saisie

Le rapprochement bancaire manuel

- Rapprochement manuel et suppression d'un rapprochement
- Saisie d'un solde provisoire

L'interrogation et le lettrage

- Appel d'un compte
- Interrogation Tiers
- Lettrage et pré lettrage manuels
- Lettrage automatique

La gestion des Tiers

- Rappels / relevés
- Frais d'impayés
- Pénalités de retard
- Règlement tiers
- Statistiques tiers

Les impressions courantes

- Grand-livre, balance, journaux
- Bilan
- Impressions différées
- Le fichier param.bcr

La comptabilité analytique

- Plan analytique avec assistant
- Modèles de grille
- Saisie, utilisation des modèles de saisie analytique
- Impressions analytiques
- Utilisation du caractère joker « * »

La gestion des différents modes de paiement

Paramétrage Société

- Entité de la société
- Paramètres généraux
- Gestion des colonages



05 56 16 10 46



Centre
Editeur Métier

Everlog est certifié
CEMS par Sage

PROGRAMME DE FORMATION

Sage

> 100c Moyens de paiement

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 3h

Horaires : 9h – 12h ou 14h – 17h

Format: à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 450 € HT

Équipement à prévoir: Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, du logiciel Microsoft Teams et du logiciel Sage 100c Moyens de paiement.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation. La formation se déroule sur votre logiciel Sage, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger
Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.
Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en mesure de régler ses fournisseurs et traiter les règlements de ses clients avec le logiciel Sage 100c Moyens de paiement.

PROGRAMME DE FORMATION

1. Présentation générale des Moyens de Paiements
2. Les paramètres essentiels
3. Les intégrations des extraits des comptes bancaires
4. Les encaissements des différents modes de paiement
5. Les décaissements des différents modes de paiement
6. La mise à jour comptable
7. L'interrogation des tiers
8. L'historique des remises



05 56 16 10 46



Everlog est certifié
CEMS par Sage

PROGRAMME DE FORMATION

Sage

> 100c Immobilisations

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 3h

Horaires : 9h – 12h ou 14h – 17h

Format: à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 450 € HT

Equipement à prévoir: Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, du logiciel Microsoft Teams et du logiciel Sage 100c Immobilisations.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur votre logiciel Sage, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en mesure de gérer les différentes immobilisations de la gestion comptable d'une entreprise avec le logiciel Sage 100c Immobilisations.

PROGRAMME DE FORMATION

Présentation

- Présentation générale des immobilisations

Paramètres Société

- Paramètres des données de structure
- Paramètres Fiscaux
- Paramètres des Immobilisations
- Paramètres de Comptabilisation

Structure de base

- Création et gestion des familles d'immobilisations
- Création et gestion des fiches d'immobilisations
- Lieux de biens

Traitements

- Calcul des amortissements et dotations
- Création automatique des fiches de biens
- Virement de poste à poste
- Fractionnement d'une immobilisation
- Sortie d'une immobilisation
- Réévaluation d'une immobilisation
- Révision d'un plan d'amortissement

Editions

- Editions standards du logiciel Immobilisations 100c



05 56 16 10 46



Everlog est certifié
CEMS par Sage

PROGRAMME DE FORMATION

Sage > Trésorerie 100c

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 6h

Horaires : 9h – 12h / 14h – 17h

Format: à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Participants: 8 au maximum

Tarif catalogue : 900 € HT

Equipement à prévoir : Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, du logiciel Microsoft Teams et du logiciel Sage 100c Trésorerie.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation. La formation se déroule sur votre logiciel Sage, paramétré par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger
Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.
Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire sera en mesure de gérer sa trésorerie avec le logiciel Sage 100c Trésorerie. Il pourra suivre ses comptes comptables et bancaires en réalisant des projections à plus ou moins longs termes.

PROGRAMME DE FORMATION

Présentation

- Présentation générale de la Trésorerie

Paramètres Société

- Paramètres société
- Paramètres des données de structure
- Configuration des traitements

Structure de base

- Paramétrage des banques et comptes
- Paramétrage des fusions de comptes
- Paramétrage des codes journaux

Traitements

- Aide à la gestion quotidienne
- Synthèse du jour
- Situation de trésorerie
- Situation nette de trésorerie
- Tableaux de bord consolidés
- Gestion des extraits bancaire
- Création et gestion des prévisions
- Pointer les prévisions
- Tickets d'agios

Editions

- Editions standards du Logiciel Trésorerie 100c



05 56 16 10 46



Everlog est certifié
CEMS par Sage

PROGRAMME DE FORMATION

Sage > Sage BI Reporting

MODALITÉS

Public :

Collaborateur de concession intervenant au sein du service comptabilité, et amené à mettre en place des indicateurs de performance.

Modalités de formation

Aucun prérequis

Durée: 12 h (2 journées de 6h)

Horaires : 9h – 12h et 14h – 17h

Format: à distance (partage d'écran web avec le formateur)

Participants: 4 au maximum

Tarif catalogue : 1 800 €

Équipement à prévoir: Un poste informatique disposant d'une connexion réseau pour 2 stagiaires, du logiciel Microsoft Teams et du logiciel Sage BI Reporting.

Formateur:

Le formateur dispose a minima d'un BTS Technicien Supérieur en informatique ou équivalent. Il est spécialisé dans le domaine des applicatifs de gestion métier et dispose d'une expérience de plus de 5 ans en tant que consultant formateur.

Moyens pédagogiques et techniques

Apports théoriques et cas pratiques reposant sur des mises en situation.

La formation se déroule sur vos logiciels Sage, paramétrés par nos soins selon vos besoins.

Modalités de suivi et de validation

Feuille de présence à émarger

Questionnaire d'auto-évaluation des acquis en ligne complété en fin de formation sous le contrôle du formateur.

Attestation de formation envoyée à l'issue de la formation

Si vous avez des contraintes particulières liées à une situation de handicap, veuillez nous contacter au préalable afin que nous puissions adapter l'action de formation.

OBJECTIF

A l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les connaissances nécessaires pour utiliser Sage BI Reporting. Il saura consulter les états fournis et créer ses propres tableaux de reporting .

PROGRAMME DE FORMATION

1. Apports théoriques et Exercices

Apprentissage au travers d'une base-test.

Présentation des fonctions et mise en pratique sur des exercices.

A. Présentation de Sage BI Reporting

Présentation des états standards de reporting fournis par Sage

B. Découvrir Sage BI Reporting

- CONCEVOIR : Assistant Cellule, Assistant Liste, Assistant Cube, Assistant Filtre
- ANALYSER: Audit XL, Détail, Gérer les Favoris, Favoris
- VISUALISER: Jauges, Graphiques
- ACCELERER: Collage Formule, Ventilation, Sommaire, Fonctions Personnalisées
- CALCULER
- PUBLIER
- INFORMATIONS

C. Créer des tableaux avec Sage BI Reporting

- Application des Filtres et Gestion de la relation
- Restitution des données
- Création d'Axes calculés, de Montants conditionnels
- Mise en forme conditionnelle des tableaux
- Options

2. Mise en pratique sur vos données

Cas d'usage pratique sur votre propre logiciel Sage et les données de votre comptabilité.

- Accompagnement à la création d'un tableau de votre choix
- Révision en situation réelle des concepts théoriques
- Validation des données
- Approfondissement des concepts-clés



05 56 16 10 46



Everlog est certifié
CEMS par Sage